

## **Formation – Anglais de la Négociation**

### **Objectifs :**

Connaître les techniques et le vocabulaire spécifiques pour négocier en anglais

### **Pré Requis :**

Aucune connaissance spécifique nécessaire

### **Certifications possibles :**

TOEIC, TOEFL, Linguaskill, BRIGHT

### **Durée de Formation :**

Nous proposons des Forfaits de 5H, 10H, 15H, 20H, 25H, 30H, 40H ou 50H de cours particuliers sur mesure et individualisés.

### **Modalités :**

Toutes nos sessions de formation se présentent sous forme de cours particuliers à distance ou dans notre centre, 123 Avenue Mozart 75016 Paris. Un même formateur vous suit tout au long de la formation. L'apprenant dresse son calendrier de formation avec son formateur de manière complètement individualisées. Chaque session de formation est facturés 60 euros TTC / heure. Toutes nos formations sont éligibles au CPF.

Notre centre peut accueillir les personnes à mobilité réduite.

### **Déroulé Pédagogique :**

Cette formation **d'anglais professionnel** vous permettra d'aborder les points essentiels de la négociation en anglais :

### **Préparer sa négociation :**

Connaître le milieu du commerce international.

Connaître les us et coutumes du pays avec lequel on négocie.

Aspects multiculturels rencontrés lors d'une négociation.

Apprentissage des mots-clés, terminologies et expressions les plus utilisées en négociation.

Comment préparer et organiser sa négociation.

Les différentes tactiques de négociation.

Questionnaire sur votre style de négociation.

Le rôle des questions lors d'une négociation.

Théorie de négociation : les « mauvaises ruses » et comment y faire face.

Anticiper les objections et préparer les réponses.

### **Améliorer sa communication en négociation :**

Commencer une négociation, utilisation du conditionnel « tentative language ».

Re-framing et écoute active.

Savoir comprendre les attentes de son interlocuteur.

Savoir argumenter.

Contrôler ce qui a été compris et savoir résumer et reformuler.

Savoir trouver des compromis.

Savoir communiquer par téléphone.

Apprendre à conclure son entretien.

Jeux de rôle en anglais pour pratiquer des négociations en temps réels.

### **3. Votre entreprise et votre travail :**

Description en anglais

Situation économique

Concurrence

Environnement commercial.

### **Contrôle des acquis.**

## **TESTS BLANCS DE LA CERTIFICATION CHOISIE**

